



Multisucursal

Acceso estés donde estés

Multiplataforma

- Expediente clínico digital
- Agenda clínica digital
- Receta médica configurable
- Expedientes clínicos en espacio compartido (opcional)











#### Estimados lectores,

¡Feliz inicio de año! Comenzamos este 2025 con renovada energía y compromiso, listos para seguir acompañándolos en su camino hacia el éxito empresarial. Este nuevo ciclo representa una oportunidad para reflexionar sobre lo aprendido, ajustar estrategias y abrirse a nuevas posibilidades en un entorno empresarial dinámico y competitivo.

En esta edición, hemos preparado una selección de artículos pensados para fortalecer su visión estratégica y facilitar la toma de decisiones informadas. Desde cómo gestionar el equilibrio entre diversificación y especialización, hasta un análisis de las tendencias económicas que marcarán el rumbo de los negocios este año, encontrará perspectivas útiles para encarar el futuro con mayor seguridad.

También abordamos temas esenciales como el bienestar corporativo, un factor clave para potenciar el desempeño de los equipos y mejorar resultados. La tecnología, como siempre, ocupa un lugar central en nuestras recomendaciones, destacando innovaciones que impulsan la productividad y ayudan a adaptarse a modelos de trabajo más flexibles. Además, compartimos estrategias efectivas para convertir a sus clientes en verdaderos embajadores de su marca, fortaleciendo así la relación con su público objetivo.

Esperamos que estos contenidos sean de gran valor y les inspiren a tomar decisiones que impulsen el crecimiento sostenible de sus organizaciones. Les agradecemos su confianza y les deseamos un año lleno de logros y éxito.

Reciban un cordial saludo.

Atentamente

DIRECTOR EDITORIAL Pedro Benítez Montañez

#### COLABORADORES

Pedro Benítez Montañez
DIRECTOR EDITORIAL

Andrea Bugarin Durán DIRECTORA DE ARTE Rosario López Torres DISEÑADORA JUNIO

Ameis Lectores A.C.

## **Mempresa**

# CONTENIDO ENERO - 5025



#### ESTILO DE VIDA

Wellness corporativo:
Cómo el bienestar
personal impacta en los
resultados empresariales



#### NEGOCIOS

- 19 La clave del crecimiento:
  Diversificación vs. Especialización
- Las tendencias económicas
  31 del 2025: Oportunidades y
  riesgos para grandes empresas





#### TECNOLOGÍA

4 innovaciones tecnológicas 42 para aumentar la productividad empresarial

#### RRHH

Cómo adaptarse a las nuevas tendencias del trabajo híbrido





#### MARKETING

5 estrategias de fidelización para transformar clientes en embajadores de marca









Concretti está formado por personal capacitado con experiencia curricular que respalda el buen resultado de futuros trabajos, dominando diferentes especialidades en el ramo de la construcción y administración de obra.

#### Nuestros servicios son:

- ✓ ADMINISTRACIÓN DE PROYECTOS
- ✓ EJECUCIÓN DE PROYECTOS
- ✓ CONSTRUCCIÓN Y ACABADOS
- ✓ OBRA CIVIL

#### Con presencia en:

- ✓ Baja California Norte
- ✓ Baja California Sur
- ✓ Sinaloa
- ✓ Nayarit
- ✓ Jalisco
- ✓ Guanajuato
- ✓ Querétaro
- ✓ Edo. de México
- ✓ Distrito Federal
- Morelos
- ✓ Veracruz





# ¿Por qué es importante tener un plan financiero antes de solicitar un crédito?

- Evalúa tu capacidad de pago
- Te ayuda a proyectar el uso del efectivo del crédito
- Permite identificar la cantidad que necesitas
- Te brinda seguridad para tomar decisiones

# ¿Qué ofrecemos?













## El Modelo de Canje de Vales: Innovación que Revoluciona el Acceso al Crédito

En un mundo donde la rapidez y la accesibilidad son esenciales, el modelo de canje de vales se presenta como una solución innovadora que transforma la manera en que las personas acceden al crédito. Valefectivo ha perfeccionado este sistema para convertirlo en una herramienta financiera flexible que conecta de manera efectiva a clientes, distribuidores y la empresa.

## ¿Cómo funciona?

El vale es más que un simple documento: es una herramienta financiera flexible que permite a los clientes obtener liquidez inmediata de manera sencilla y confiable. Los distribuidores, como socios clave del modelo, gestionan el canje, asegurando que los fondos lleguen rápidamente a quienes los necesitan.

Este modelo destaca por su capacidad para adaptarse a las necesidades de los clientes. Los montos y plazos de pago son flexibles, permitiendo a las personas gestionar sus finanzas sin presiones.

Más allá de ser un sistema financiero, el modelo de canje de vales genera crecimiento en las comunidades. Al inyectar liquidez, fortalece los negocios locales y fomenta el desarrollo económico. Esta inclusión financiera no solo beneficia a los clientes, sino que también empodera a los distribuidores, al brindarles herramientas para gestionar y expandir sus operaciones.











Al implementar programas de wellness que fomenten el autocuidado y la prevención de problemas de salud, las empresas pueden reducir las tasas de ausentismo y retener a sus empleados a largo plazo. Esto no solo disminuye los costos asociados con la rotación de personal y la contratación de nuevos empleados, sino que también contribuye a una mayor estabilidad dentro de la organización.

# 3. Mejora del compromiso y la satisfacción laboral

El bienestar personal está intrínsecamente vinculado con el compromiso de los empleados y su satisfacción en el trabajo. Los empleados que se sienten valorados y apoyados por su empleador tienden a estar más comprometidos con sus tareas y alineados con los objetivos de la empresa. Además, un entorno laboral que prioriza la salud y el bienestar genera una cultura organizacional positiva, lo que a su vez mejora el ambiente de trabajo y fortalece las relaciones entre los miembros del equipo.

Las empresas que fomentan una cultura de bienestar suelen ver un aumento en la moral de los empleados, lo que contribuye a una mayor retención del talento y a un equipo más motivado y leal.

#### 4. Impacto en los resultados financieros

Aunque los programas de wellness corporativo requieren inversión, los beneficios a largo plazo superan con creces los costos iniciales. Las empresas que promueven el bienestar de sus empleados a menudo experimentan una mejora en los resultados financieros. La reducción del ausentismo, el aumento de la productividad y la retención de talento se traducen en menores costos operativos y un mayor retorno sobre la inversión en capital humano.

Además, las organizaciones que implementan prácticas de bienestar tienden a ser más atractivas para inversores y clientes, ya que proyectan una imagen de responsabilidad social y compromiso con el bienestar de su equipo.

#### 5. Prevención de riesgos laborales y estrés

Un entorno laboral que no presta atención al bienestar personal puede generar altos niveles de estrés, lo que a su vez puede desencadenar problemas de salud física y mental en los empleados. Esto no solo afecta negativamente a la moral y al rendimiento, sino que también puede aumentar los riesgos laborales y los costos relacionados con seguros médicos y compensaciones.

Las empresas que invierten en programas de wellness no solo ayudan a prevenir estos problemas, sino que también promueven una cultura de trabajo más segura y equilibrada, lo que reduce la incidencia de accidentes y enfermedades relacionadas con el trabajo.

#### Conclusión

El wellness corporativo no es solo una moda, sino una estrategia empresarial inteligente que puede generar resultados tangibles para las organizaciones. Al invertir en el bienestar personal de sus empleados, las empresas pueden mejorar la productividad, reducir el ausentismo, aumentar el compromiso y, en última instancia, fortalecer su posición competitiva en el mercado. Fomentar un ambiente de trabajo saludable y equilibrado es clave para lograr un éxito empresarial sostenible a largo plazo.





# GENERANDO CONEXIONES

ENERGÍA DE RESPAIDO Y SOLUCIONES ELÉCTRICAS

AÑOS DE EXPERIENCIA

+118
CIUDADES CON

26
CLIENTES
CORPORATIVOS

#### **ENERGÍA DE RESPALDO**

Nos especializamos en el mantenimiento, venta e instalación de plantas de emergencia, ups y reguladores de voltaje.

#### OBRA ELÉCTRICA DE MEDIA Y BAJA TENSIÓN

Desde proyectos de remodelación hasta nuevas instalaciones ofrecemos soluciones integrales adaptadas a tus necesidades.

#### ESTUDIOS DE CALIDAD DE ENERGÍA

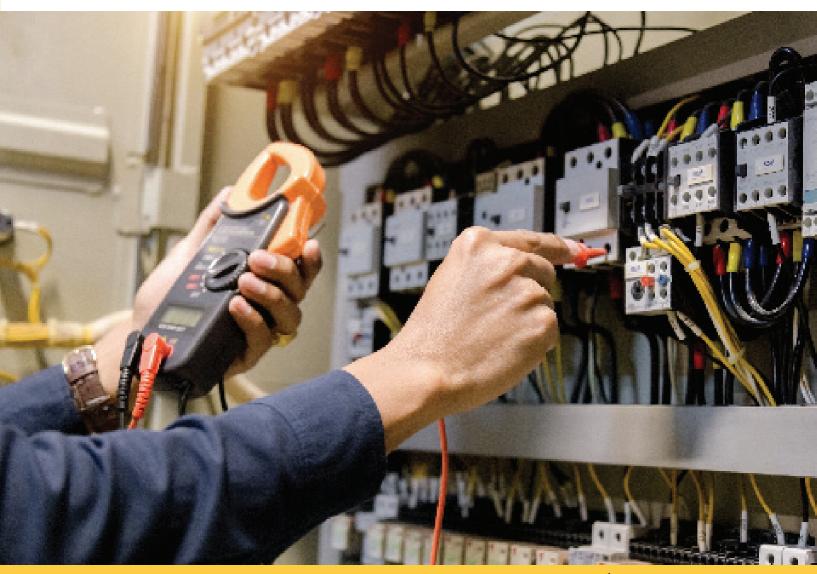
Evaluamos y optimizamos la calidad de tu energía para proteger tus equipos y mejorar la eficiencia.



667 286 0852



# CONFÍA EN LOS EXPERTOS, CONFÍA EN GENPAC



MARCAS QUE IMPULSAN NUESTRO ÉXITO











# **FABRICACIÓN INDUSTRIAL DE SINALOA**

Somos una empresa nacional dedicada al diseño, fabricación y montaje de maguinaria y equipos, transformando el acero en diferentes necesidades o proyectos que nuestros clientes requieran, enfocados en el giro alimentario, agrícola e industria en general.

#### **NUESTRAS PRINCIPALES ACTIVIDADES SON:**

- Transportadores de encartonado.
- Muebles para laboratorio.
- · Canalinas y registros.
- Transportadores helicoidales.
- Tanques de inoxidable.

- Proyectos de sala de corte, sacrificio y sangrado.
- Transportadores de banda modular.
- Tolvas de recepción y descarga.
- Rielería para cámaras canaleras.
- Automatización de equipos.







"Contamos con servicio de maquila en corte láser y doblez de lámina en acero negro e inoxidable."

#### WWW.FISSAINDUSTRIAL.COM.MX



CONTACTO

667 427 1693

CORREO

DIRECCIÓN

Calzada Aeropuerto #8624. Col. Bachigualato. C.P. 80140. Culiacán, Sinaloa.

comercial@fissaindustrial.com.mx



Planos de emergencia

Cursos y simulacros

Informes 667.713.2245 667.713.6361



Dr. Ruperto L. Paliza 230 Sur Col. Miguel Alemán 80200 Culiacán, Sinaloa, México



Administra todos tus negocios de comida en una sola plataforma desde



por sucursal



# comidage





Obtén una demo comidago.mx



**f** ⊚ comidago.mx







En el mundo empresarial actual, las compañías enfrentan constantemente el desafío de decidir cómo abordar su crecimiento. Dos estrategias se destacan por su eficacia y adopción: la diversificación y la especialización. Cada una ofrece ventajas distintas, pero la clave para el éxito radica en saber cuál implementar y cuándo. En este artículo, exploraremos las características, beneficios y riesgos de ambas estrategias, así como el impacto que pueden tener en la sostenibilidad y expansión de una empresa.

#### Especialización: Maestría en lo que se hace

La especialización es una estrategia enfocada en el perfeccionamiento y dominio de un nicho o sector específico. Las empresas que optan por esta vía concentran todos sus recursos, conocimientos y esfuerzos en ofrecer productos o servicios altamente diferenciados, sobresaliendo por su expertise.

#### Beneficios de la especialización:

- 1.-Diferenciación en el mercado: Al especializarse, las empresas desarrollan una profunda comprensión de su área de trabajo, lo que les permite ofrecer soluciones más innovadoras y de mayor calidad.
- 2.-Lealtad del cliente: Los consumidores tienden a confiar en empresas que son reconocidas como expertas en su campo. Esto genera una mayor lealtad, ya que los clientes asocian la marca con excelencia y confiabilidad.



Consultoría especializada con amplia experiencia en el manejo, negociación y reclamación de siniestros en todos los ramos.

#### **PROMESA DE SERVICIO**

- · Experiencia, conocimiento e infraestructura de un consultor especialista ante el mercado asegurador.
- · Ahorro en costos.
- · Mejora en los tiempos de respuesta.
- · Mejor resultado económico.

#### **GIROS QUE ATENDEMOS**



#### CONTACTO

M.C. Héctor Antonio Rubio Montoya Ave. Siete Valles No. 5085 Local 101-A Fraccionamiento Valle Alto C.P. 80050

Culiacán, Sinaloa. Tel. (667) 721-58-48 Cel. (667) 316-00-09 Correo: hector.rubio@cprm.com.mx **3.-Eficiencia operativa:** La especialización permite a las empresas optimizar procesos y reducir costos, dado que pueden concentrar sus recursos en áreas clave. Esto se traduce en un mejor control de calidad y márgenes de ganancia más altos.

#### Riesgos de la especialización:

- 1.-Dependencia de un solo mercado: Si bien ser experto en un nicho es valioso, esta estrategia expone a las empresas a riesgos considerables en caso de cambios repentinos en las tendencias del mercado o la aparición de nuevas tecnologías disruptivas.
- 2.-Falta de flexibilidad: Las empresas especializadas pueden enfrentarse a dificultades para adaptarse rápidamente a cambios en la demanda o en la economía global, lo que las deja vulnerables frente a fluctuaciones.

# Diversificación: Expansión hacia nuevas fronteras

Por otro lado, la diversificación implica la expansión de la empresa hacia nuevos mercados, productos o servicios, con el objetivo de reducir riesgos y aumentar las oportunidades de crecimiento. Esta estrategia puede adoptar diversas formas, desde la diversificación horizontal, donde se introducen nuevos productos relacionados, hasta la diversificación no relacionada, que implica la entrada a sectores completamente diferentes.

#### Beneficios de la diversificación:

**1.-Reducción del riesgo:** Al operar en diferentes mercados o con múltiples líneas de productos, una empresa puede mitigar los impactos negativos que ocurren en un



área específica de su negocio. La diversificación actúa como una red de seguridad ante cambios repentinos del mercado.

- 2.-Expansión de oportunidades de crecimiento: La diversificación abre puertas a nuevos mercados y bases de clientes, lo que puede acelerar el crecimiento y fortalecer la posición competitiva de la empresa.
- **3.-Mejora de la reputación de la marca:** Al diversificar con éxito, las empresas pueden proyectar una imagen de innovación y adaptabilidad, lo que aumenta su atractivo ante inversores y consumidores.



#### Riesgos de la diversificación:

- 1.-Dispersión de recursos: La diversificación requiere tiempo, capital y energía, lo que puede sobrecargar a una empresa si no cuenta con la infraestructura adecuada para manejar la expansión. En ocasiones, el crecimiento hacia nuevas áreas puede diluir el enfoque en las competencias centrales.
- 2.-Falta de experiencia en nuevos mercados: Ingresar a mercados o industrias desconocidas presenta riesgos inherentes. La falta de conocimiento profundo sobre los nuevos sectores puede llevar a errores costosos y afectar la rentabilidad.







IMAGENES SOLAMENTE ILUSTRATIVAS. I LAS LLANTAS NO INCLUYEN RIN. I PAGO DE CONTADO. I LOS PRECIOS UNITARIOS EXPRESADOS SON EN MONEDA NACIONAL (MXN). I PROMOCIÓN VÁLIDA ÚNICAMENTE EN LA MARCA Y MEDIDA SEÑALADA. I PROMOCIÓN VÁLIDA AL 30 DE AGOSTO DEL 2024 O HASTA AGOTAR EXISTENCIAS I PROMOCIÓN SUJETA A CAMBIOS SIN PREVIO AVISO. I ESTA PROMOCIÓN NO ES ACUMULABLE A OTRAS.



#### QUIÉNES SOMOS

Somos una empresa multidisciplinaria, trabajamos juntos para diseñar, crear y producir equipos para el sector agroalimentario, trabajo que nos enorgullece al colaborar con una de las industrias más grandes que alimenta no solo al país sino a todo el mundo.



Transformamos el metal y creamos distintos equipos industriales para nuestros clientes utilizando distintos procesos de ingeniería, para el sector agroalimentario y comercial. Nuestro equipo cuenta con altos estándares de calidad y eficiencia.



#### Visión

T-MAC para el año 2028, seremos reconocidos Internacionalmente, como una empresa adaptativa, íntegra con diferentes procesos de fabricación y enfocada en el desarrollo y abastecimiento industrial, todo esto sustentado por su gran equipo de colaboradores, empleados y su excelencia operacional.

#### Valores

Compromiso Tolerancia Honestidad



667 218 6690



#### **PRINCIPALES SERVICIOS**



#### **RASTRO BOVINO**

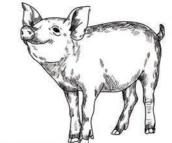
- · Sacrificio
- Eviscerado
- · Líneas mecanizadas
- Deshuese
- · Valor agregado
- Empaque/Logística



#### **RASTRO PORCINO**

- · Sacrificio
- Eviscerado
- · Rielería
- · Deshuese
- · Valor agregado
- Empaque/Logística







#### CONGELADORA

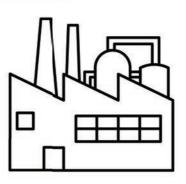
- · Recepción y lavado
- Descabece
- Tinas de congelado
- Clasificado
- Empaque/Logística





#### INDUSTRIAL

- · Equipamiento especializado
- Automatización
- Líneas de producción
- Transportadores







**LOGÍSTICA** 

**ALMACENAMIENTO** 

Cuando hablamos de logística, el transporte es una de las áreas más importantes, ya que su eficacia y eficiencia impacta directamente en la capacidad de la empresa para satisfacer las necesidades y expectativas del cliente.

En BLUE PENGUIN entendemos que no sólo se trata de mover productos de un lugar a otro, sino también de hacerlo en el tiempo preciso, sin ningún tipo de daño, y con la menor cantidad de gastos posibles.



"Somos el mejor aliado estratégico para tus necesidades de almacenaje y/o transporte de mercancías"

- Instalaciones adecuadas para el almacenamiento y resguardo de mercancías.
- Entregas de última milla programadas en tiempo y forma.
- Optimización de rutas y unidades adecuadas para el servicio de entrega.
- Atención al cliente de calidad.
- Mejora constante en nuestros procesos y tecnologías.
- Unidades con capacidad de 1.5 hasta 5 toneladas.

iCobertura en todo Sinaloa!



**TRASLADO** 

**REPARTO** 



Queremos ser parte de la solución a sus necesidades de almacenaje y transportación de mercancías.



iLlámanos! 667 751 9501

Rafael Landivar 7143, Col. Bachigualato Culiacán, Sinaloa, México.











# Las tendencias económicas del 2025. Oportunidades y riesgos para grandes empresas

A medida que iniciamos el 2025, las grandes empresas deben prepararse para un entorno económico dinámico, caracterizado por la disrupción tecnológica, el cambio climático y la transformación de los mercados globales. Estas tendencias económicas presentan tanto oportunidades como riesgos que pueden

afectar significativamente la capacidad de las empresas para crecer y mantenerse competitivas. En este artículo, exploramos las principales tendencias que marcarán el panorama económico del 2025 y cómo las grandes empresas pueden capitalizar estas oportunidades mientras gestionan los riesgos.



#### 1. La transformación digital acelerada

La digitalización sigue siendo un motor clave del crecimiento económico. En 2025, tecnologías como la inteligencia artificial (IA), el internet de las cosas (IoT) y el blockchain estarán aún más integradas en los modelos de negocio. Las empresas que adopten estas tecnologías podrán optimizar sus procesos, mejorar la eficiencia y ofrecer experiencias más personalizadas a sus clientes.

#### *Oportunidades:*

**Automatización y eficiencia:** La IA y la automatización permitirán a las empresas reducir costos y aumentar la productividad.

Nuevas fuentes de ingresos: La digitalización abrirá puertas a nuevos modelos de negocio, como servicios basados en datos y plataformas digitales.

#### Riesgos:

Brechas tecnológicas: Las empresas que no inviertan adecuadamente en tecnología corren el riesgo de quedar rezagadas frente a competidores más ágiles.

Ciberseguridad: A medida que aumente la dependencia de sistemas digitales, las amenazas de seguridad se intensificarán, lo que exigirá inversiones adicionales en protección de datos.

#### 2. El auge del comercio sostenible

El cambio climático y la creciente demanda de prácticas empresariales sostenibles continuarán siendo una fuerza impulsora en 2025. Los consumidores, gobiernos e inversores están exigiendo a las empresas que adopten prácticas más ecológicas, lo que representa una oportunidad para aquellas que se adapten a este cambio.

#### Oportunidades:

Innovación en productos sostenibles: Las empresas que desarrollen productos y servicios sostenibles tendrán una ventaja competitiva, ya que podrán atraer a consumidores más conscientes del medio ambiente.

Financiación verde: El acceso a financiamiento verde, como bonos sostenibles y fondos ESG (ambientales, sociales y de gobernanza), proporcionará a las empresas un nuevo capital para impulsar sus iniciativas sostenibles.

#### Riesgos:

Cumplimiento regulatorio: Las regulaciones sobre emisiones y sostenibilidad se endurecerán, lo que podría aumentar los costos operativos para las empresas que no se adapten rápidamente.

Presión reputacional: Las empresas que no cumplan con las expectativas de sostenibilidad podrían enfrentar un daño significativo a su reputación, lo que afectará su relación con clientes e inversores.

# ¡Prepárate para el verano con los mejores productos automotrices!











Teknova es una empresa líder en la distribución de lubricantes de alta calidad para motores a Gasolina y Diesel, nos enorgullece ofrecer una gama completa de lubricantes, filtros y químicos diseñados para optimizar el rendimiento y la durabilidad de los motores, satisfaciendo las necesidades de una amplia variedad de industrias y aplicaciones.

# SOMOS MAYORISTAS SINALOA - SONORA - DURANGO

CONTÁCTANOS ( 667) 716 4808 ( 667) 751 1060





### **GS-ASOCIADOS.COM**



Expertos en hacer

# extraordinario lo ordinario

HORARIO: 7 A.M A 10 P.M





#### 3. Desglobalización y regionalización

El comercio global ha experimentado una desaceleración en los últimos años, y para 2025, es probable que veamos un aumento en la regionalización, donde los bloques económicos se centran más en fortalecer las relaciones comerciales locales que globales. Esto se debe en parte a las tensiones geopolíticas y a los esfuerzos por garantizar la resiliencia en las cadenas de suministro.

#### Oportunidades:

Fortalecimiento de mercados locales: Las empresas pueden aprovechar las oportunidades de crecimiento en mercados locales o regionales, reduciendo su dependencia de las cadenas de suministro globales.

Incentivos gubernamentales: Muchos gobiernos están ofreciendo incentivos para la relocalización de la producción, lo que puede reducir costos logísticos y aumentar la eficiencia.

#### Riesgos:

**Barreras comerciales:** La regionalización podría llevar a mayores barreras comerciales, como aranceles y restricciones, lo que encarecería las operaciones globales.

**Disminución del comercio global:** Las empresas que dependen en gran medida del comercio internacional podrían verse afectadas por la disminución de la demanda y el aumento de costos.

#### 4. Cambios en la fuerza laboral

La naturaleza del trabajo está cambiando rápidamente, impulsada por la automatización y los nuevos modelos laborales. En 2025, las empresas deberán adaptarse a un entorno donde las habilidades tecnológicas serán más valoradas y la flexibilidad laboral será una expectativa clave de los empleados.

#### Oportunidades:

Reskilling y upskilling: Las empresas que inviertan en la capacitación de sus empleados para adaptarse a la automatización y las nuevas tecnologías estarán mejor posicionadas para aprovechar el talento disponible.

Nuevos modelos de trabajo: El trabajo remoto y los modelos híbridos ofrecen a las empresas la oportunidad de acceder a una base de talentos más amplia y diversa.

#### Riesgos:

**Desajuste de habilidades:** Las empresas que no inviertan en la formación de sus empleados podrían enfrentar una escasez de talento adecuado para los desafíos futuros.

Desvinculación del equipo: Los modelos de trabajo remoto y flexible podrían generar desafíos en la gestión de equipos, lo que afectaría la cohesión y el compromiso de los empleados.

#### Conclusión

El 2025 traerá consigo un panorama económico lleno de oportunidades para las grandes empresas, pero también presentará riesgos significativos. Las organizaciones que se preparen para adaptarse a la transformación digital, las demandas de sostenibilidad, la regionalización del comercio y los cambios en la fuerza laboral estarán mejor equipadas para prosperar en este nuevo entorno. Mantenerse proactivo frente a estas tendencias será clave para garantizar un crecimiento sostenible y exitoso en los próximos años.

(POR AMEIS LECTORES, A.C.)





## Contamos con servicios de:

- Venta de prendas de vestir
- Uniformes industriales
- Letreros de PVC y acrílico
- Señalamientos
- Bordado
- Costura Industrial
- Impresión dtf para todo tipo de prenda
- Sublimación



■ lauramorabo@hotmail.com



## Colegio Imperial A.C.

"EDUCACIÓN INTEGRAL"

30 Años de experencia educativa

## Primaria y Secundaria

Inglés

Robótica

Computación

Grupos chicos

E. Física y Artística

Horario Extendido

Atención personalizada





(667) 752-05-52



Río Culiacán 114 Ote. Colonia Guadalupe



Colimac.ac@gmail.com



(667) 477-38-57























Las organizaciones buscan constantemente nuevas formas de mejorar su productividad. La tecnología, en este sentido, juega un papel clave al facilitar procesos, optimizar recursos y mejorar la eficiencia operativa. A continuación, presentamos cuatro innovaciones tecnológicas que están transformando la manera en que las empresas operan y, lo más importante, que contribuyen a aumentar significativamente su productividad.

## 1. Automatización Robótica de Procesos (RPA)

La Automatización Robótica de Procesos (RPA, por sus siglas en inglés) es una tecnología que permite automatizar tareas repetitivas y basadas en reglas a través de software especializado. Las empresas utilizan RPA para realizar tareas que antes requerían intervención humana, como el procesamiento de facturas, la actualización de bases de datos o la gestión de correos electrónicos.



Reducción de errores: La automatización elimina el margen de error humano, garantizando procesos más precisos y confiables.

Ahorro de tiempo: Las tareas que antes podían consumir horas ahora se completan en minutos, lo que libera a los empleados para centrarse en actividades de mayor valor añadido.

Escalabilidad: La RPA permite a las empresas escalar sus operaciones sin necesidad de

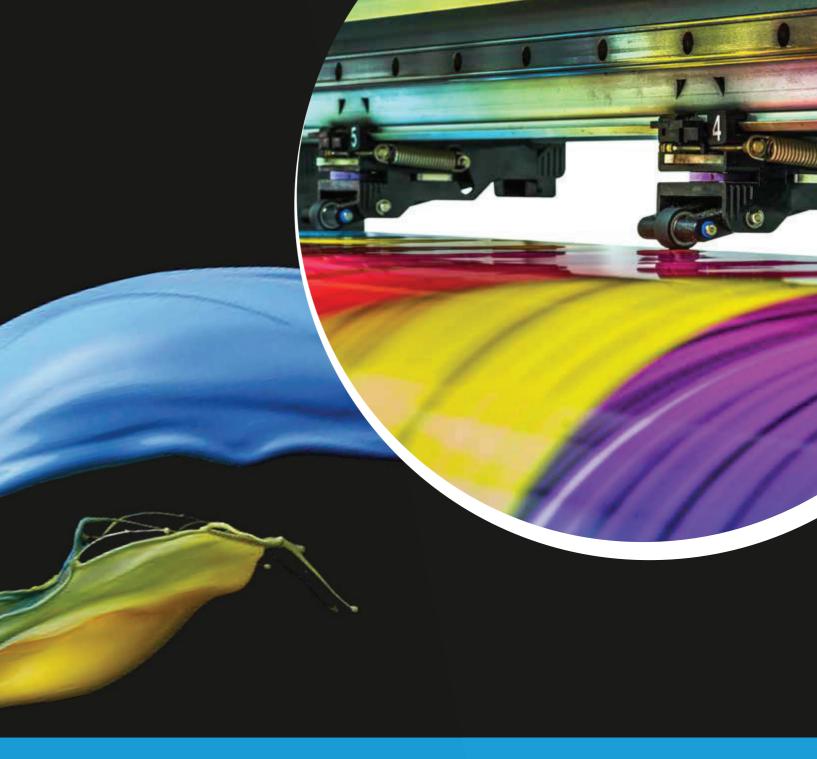
aumentar significativamente la fuerza laboral, lo que reduce costos y aumenta la eficiencia operativa.

## 2. Plataformas de colaboración y trabajo remoto

El aumento del trabajo remoto ha llevado a la adopción masiva de plataformas de colaboración que permiten a los equipos trabajar juntos desde cualquier lugar. Herramientas como Microsoft Teams, Slack o Asana no solo



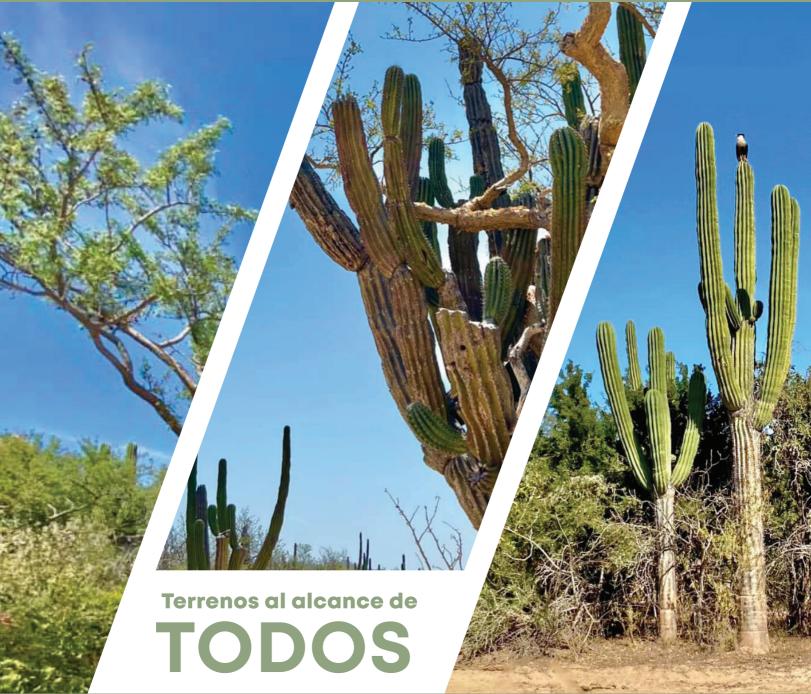
- Bordado
- Costura Industrial
- Impresión dtf para todo tipo de prenda
- Sublimación



- Venta de prendas de vestir
- Uniformes industriales
- Letreros de PVC y acrílico.
- Señalamientos

tel. (631) 313-9337 cel (631) 139-6807





(624) 244-0110

puntosurinmobiliaria@outlook.com

Boulevard constituyentes, camino al faro. Col. lomas del faro plaza diamante local 14 C.P. 23470.



UN LUGAR DE DESCANSO
CON LA NATURALEZA



Cabañas equipadas y limpias, capacidad desde 2 a 16 personas, alberca y área con asador.

RESERVACIONES 624 191 3917

Carretera transpeninsular km 63, Mesa de Caduaño BCS. facilitan la comunicación, sino que también permiten la gestión de proyectos, el seguimiento de tareas y la colaboración en tiempo real, todo desde una única plataforma.

**Mejor comunicación:** Estas plataformas eliminan las barreras de comunicación, permitiendo que los equipos colaboren sin importar la ubicación geográfica.

Gestión eficiente del tiempo: Las herramientas de gestión de proyectos ayudan a priorizar tareas y a asignar recursos de manera efectiva, lo que reduce el riesgo de retrasos y mejora la eficiencia.

Flexibilidad: El trabajo remoto, facilitado por estas plataformas, permite a los empleados trabajar desde cualquier lugar, lo que aumenta la satisfacción y, a menudo, la productividad.

### 3. Inteligencia Artificial (IA) y Análisis de Datos

La inteligencia artificial (IA) y el análisis de datos se han convertido en herramientas poderosas para mejorar la toma de decisiones y optimizar procesos empresariales. Con la capacidad de analizar grandes volúmenes de datos en tiempo real, la IA ayuda a las empresas a identificar patrones, predecir tendencias y tomar decisiones informadas de manera rápida.

Toma de decisiones basada en datos: Las empresas que utilizan IA para analizar datos pueden tomar decisiones más rápidas y acertadas, lo que mejora la eficiencia y reduce el riesgo de errores.

Automatización de análisis complejos: La IA puede realizar análisis que antes tomaban días en cuestión de minutos, lo que acelera el proceso de toma de decisiones y mejora la agilidad empresarial.



**Optimización de recursos:** El análisis de datos permite identificar ineficiencias en los procesos, lo que permite a las empresas asignar mejor sus recursos y mejorar la productividad general.

#### 4. Cloud Computing

El cloud computing ha revolucionado la forma en que las empresas gestionan su infraestructura tecnológica. Con la posibilidad de acceder a datos y aplicaciones desde cualquier lugar, las empresas pueden operar de manera más flexible y ágil. Además, el uso de servicios en la nube reduce la necesidad de invertir en infraestructura física, lo que permite a las organizaciones centrarse en su crecimiento y desarrollo.

Impacto en la productividad:

Acceso en cualquier momento y lugar: El almacenamiento en la nube permite a los empleados acceder a información clave y aplicaciones desde cualquier dispositivo con conexión a internet, lo que facilita el trabajo remoto y la colaboración entre equipos.

Reducción de costos: Al utilizar servicios en la nube, las empresas pueden reducir significativamente los costos operativos relacionados con la gestión de servidores y almacenamiento físico.

Escalabilidad y flexibilidad: Las soluciones en la nube permiten a las empresas aumentar o reducir su capacidad tecnológica según sus necesidades, lo que facilita la expansión sin grandes inversiones iniciales.

Las innovaciones tecnológicas como la automatización robótica de procesos, las plataformas de colaboración, la inteligencia artificial y el cloud computing están redefiniendo la productividad empresarial. Las empresas que adopten estas herramientas tecnológicas podrán optimizar sus operaciones, reducir costos y mejorar la eficiencia, lo que les permitirá mantenerse competitivas en un entorno empresarial cada vez más exigente. Invertir en estas tecnologías es clave para impulsar el crecimiento y el éxito a largo plazo.

(POR AMEIS LECTORES, A.C.)





Pedregal CP 78295 San Luis Potosí, SLP

#### CON TALENTO ESPECIALIZADO, TECNOLOGÍA AVANZADA Y ENFOQUE EN CALIDAD, DATO SLOVENIA-MÉXICO LIDERA LAS INSTALACIONES INDUSTRIALES Y SE POSICIONA COMO UN ACTOR GLOBAL EN CRECIMIENTO.



#### INVOLUCRADO EN PROYECTOS DE ALTO IMPACTO PARA PLANTAS **AUTOMOTRICES DE RENOMBRE MUNDIAL**















## OFRECEMOS LOS SERVICIOS DE

- · Desayunos
- · Comidas corridas
- · Antojitos mexicanos
- · Eventos
- · Taquizas

- · Comedores industriales
- · Desayunos ejecutivos
- · Coffee break
- · Banquetes



#### VISÍTANOS EN NUESTRAS UBICACIONES

Matriz Plaza Obregón Local G7 Sucursal Plaza Sendero Local Snack D Sucursal Quintana Roo esquina con Bavispe

Cd. Obregón, Sonora, Teléfono: 644 169 3236



Cómo adaptarse a las nuevas tendencias del trabajo híbrido El trabajo híbrido, una combinación de trabajo remoto y presencial, ha emergido como una de las tendencias laborales más importantes en los últimos años. Esta modalidad ha redefinido la manera en que las empresas y sus empleados interactúan, ofreciendo flexibilidad y autonomía, pero también presentando nuevos desafíos en cuanto a la gestión y la productividad. Adaptarse eficazmente a estas nuevas dinámicas es crucial para que las empresas prosperen en un entorno laboral en constante evolución. A continuación, se presentan las claves para adaptarse con éxito al trabajo híbrido.

#### 1. Establecer políticas claras y flexibles

Una de las primeras medidas que las empresas deben tomar para adaptarse al trabajo híbrido es establecer políticas claras que definan las expectativas de los empleados. Esto incluye especificar los días o las condiciones bajo las cuales los empleados deben estar en la oficina, así como las responsabilidades y metas que deben cumplir mientras trabajan de manera remota.

Comunicación abierta: Las políticas deben ser flexibles, permitiendo ajustes según las necesidades de la empresa y los empleados. Es importante que las líneas de comunicación estén siempre abiertas para resolver dudas y realizar adaptaciones según las circunstancias.

**Definir métricas claras:** Establecer objetivos y resultados esperados para cada empleado garantiza que tanto el trabajo remoto como el presencial mantengan un alto nivel de productividad y alineación con los objetivos empresariales.





#### 2. Implementar tecnologías adecuadas

El éxito del trabajo híbrido depende en gran medida de la tecnología que se utilice para mantener conectados a los empleados y garantizar la eficiencia en el trabajo. Las empresas deben invertir en herramientas de comunicación, colaboración y gestión de proyectos que faciliten la interacción y el flujo de trabajo tanto en la oficina como a distancia.



Plataformas de colaboración: Herramientas como Microsoft Teams, Slack o Google Workspace permiten a los equipos colaborar en tiempo real, compartir documentos y organizar tareas de manera eficiente.

Seguridad en la nube: Dado que los empleados acceden a los sistemas desde diferentes ubicaciones, la seguridad cibernética debe ser una prioridad. Es esencial implementar medidas de seguridad adecuadas, como el uso de VPN, autenticación multifactorial y almacenamiento seguro en la nube.

### 3. Fomentar una cultura de trabajo inclusiva

El trabajo híbrido puede generar una sensación de desconexión entre los empleados que trabajan de forma remota y los que están en la oficina. Para evitar que algunos empleados se sientan aislados o menos valorados, es importante fomentar una cultura inclusiva que promueva la equidad y el compromiso entre todos los miembros del equipo.

Reuniones híbridas eficaces: Asegurarse de que todos los empleados, ya sea en la oficina o a distancia, tengan igualdad de oportunidades para participar en reuniones y discusiones clave es fundamental para mantener la cohesión del equipo.

Fomentar la interacción social: Crear oportunidades para que los empleados se conecten de manera informal, como cafés virtuales o actividades de integración, puede ayudar a reforzar los lazos entre los equipos y evitar la sensación de aislamiento.



## CALIDAD EN PINTURA



SOSEI Así se pinta



Cotiza aquí: (

- © @pymasa
- f Pinturas Pymasa
- (#) pinturaspymasa.com.mx



667) 489 3362

Pymasa Pintura del profesional











#### 4. Capacitar a los líderes y empleados

El trabajo híbrido exige nuevas habilidades tanto para los empleados como para los líderes. Los líderes deben aprender a gestionar equipos distribuidos, mantener la motivación y asegurarse de que todos los empleados se sientan apoyados y alineados con los objetivos empresariales.

Capacitación en gestión de equipos remotos: Los líderes deben recibir formación sobre cómo manejar las dinámicas del trabajo híbrido, lo que incluye habilidades como la gestión del tiempo, el seguimiento del rendimiento y la motivación de equipos a distancia. Desarrollo de habilidades digitales: A medida que el trabajo híbrido se afianza, es esencial que los empleados mejoren sus habilidades digitales, desde el uso de herramientas de colaboración hasta la ciberseguridad personal, para trabajar de manera más eficiente.

#### 5. Monitorear y ajustar constantemente

El trabajo híbrido no es una solución única para todos, y las necesidades de las empresas y los empleados pueden cambiar con el tiempo. Por lo tanto, es fundamental que las organizaciones monitoreen regularmente el desempeño y la satisfacción de los empleados y ajusten las políticas y procesos según sea necesario.

Recoger retroalimentación: Implementar encuestas regulares para entender cómo se sienten los empleados respecto al trabajo híbrido y qué mejoras podrían hacer más eficiente esta modalidad.

**Ajustes continuos:** A medida que las empresas y los empleados se familiarizan con el trabajo híbrido, deben estar dispuestos a hacer ajustes en las políticas, horarios y herramientas para mejorar continuamente la experiencia y los resultados.

#### Conclusión

Adaptarse al trabajo híbrido requiere una combinación de políticas claras, tecnología adecuada, una cultura inclusiva y el compromiso de líderes y empleados para mantenerse flexibles y receptivos a los cambios. Al seguir estas pautas, las empresas podrán no solo adaptarse con éxito a esta nueva tendencia, sino también aprovechar sus beneficios para crear un entorno de trabajo más productivo, colaborativo y satisfactorio para todos.

(POR AMEIS LECTORES, A.C.)











### Conócenos

El Jardín de los Sueños es una guardería participativa del IMSS. Brindamos servicio gratuito para mamás y papás trabajadores con Seguro Social para niños de 43 días de nacidos hasta los 4 años de edad.





## Atención 5 estrellas \*\*\*\*

Agul los niños obtienen un sin fin de beneficios todos los días como:

- Estimulación temprana a partir de 43 días de nacidos.
- Alimentación sana, variada y suficiente de acuerdo a su edad
- Menús elaborados por nutriólogos.
- Apoyo en el proceso para dejar el pañalito a partir de 1 año y 7 meses.
- Primero de preescolar totalmente gratuito a partir de los 2 años y 7 meses.
- -Asisten los días y horarios que lo requieras de lunes a viernes.
- Enfermera de planta para brindarles una atención primaria ante cualquier incidente.

### La guardería MEJOR calificada

Gracias a las excelentes evaluaciones que hemos tenido, logramos la calificación PLATINO otorgada por el IMSS.

Puedes encontrarnos en:

Calz. Gómez Morin No. 2146, Fracc. Rancho La Bodega, Mexicali, B.C. México CP 21379 Más información: jardindelossuenos@jdls.mx (686) 5237400



Agrosmart by Inventum, es el ERP agrícola más innovador y eficiente para su empresa. La solución para su producción y comercialización.

APP: ALMACÉN

**APP: NÓMINA MÓVIL** 

APP: INOCUIDAD

AUTORIZACIÓN DE REQUISICIONES Y ORDENES DE COMPRA



6672545237 6672545258 6671740463







En **grupo brandelli** estamos comprometidos con nuestros comensales de que nuestros alimentos siempre serán elaborados con sazón, calidad y porciones justos para tu paladar.



## 5 estrategias

# de Figelización

## para transformar clientes en embajadores de marca



#### 1. Ofrecer un servicio excepcional

El servicio al cliente es uno de los factores más importantes para la fidelización. Cuando un cliente recibe un servicio excepcional, no solo es más probable que regrese, sino que también compartirá su experiencia con otros. Proporcionar atención personalizada, resolver problemas de manera eficiente y superar las expectativas del cliente son pasos clave para fomentar la lealtad.

Capacita a tu equipo para ofrecer soluciones rápidas y satisfactorias. Escuchar activamente las preocupaciones del cliente y anticiparse a sus necesidades crea una conexión más profunda y duradera.

#### 2. Implementar programas de recompensas

Los programas de fidelización son una herramienta poderosa para incentivar a los clientes a seguir eligiendo tu marca. Ofrecer recompensas atractivas por compras repetidas, recomendaciones o interacciones con la marca puede aumentar la frecuencia de las compras y convertir a los clientes en promotores naturales de tus productos o servicios.

Diseña un programa de recompensas que ofrezca incentivos significativos para los clientes, como descuentos, puntos canjeables o regalos exclusivos. Asegúrate de que el sistema sea fácil de entender y atractivo para diferentes tipos de clientes.

#### 3. Fomentar la interacción en redes sociales

Las redes sociales son una plataforma ideal para construir relaciones más cercanas con tus clientes y convertirlos en embajadores de marca. Alentar a los clientes a compartir sus experiencias, fotos o comentarios sobre tus productos no solo fortalece su conexión con la marca, sino que también aumenta la visibilidad entre sus seguidores.

Lanza campañas que inviten a los clientes a participar, como concursos o hashtags de marca. Ofrece incentivos o reconocimiento a quienes compartan su experiencia de manera positiva. Esto crea una comunidad en torno a tu marca y motiva a los clientes a involucrarse más activamente.





EMPRESA DISTRIBUIDORA Y FABRICANTE DE VEHÍCULOS ELÉCTRICOS DE ALTA GAMA, REFACCIONES Y ACCESORIOS.







## Servicios informáticos y de construcción

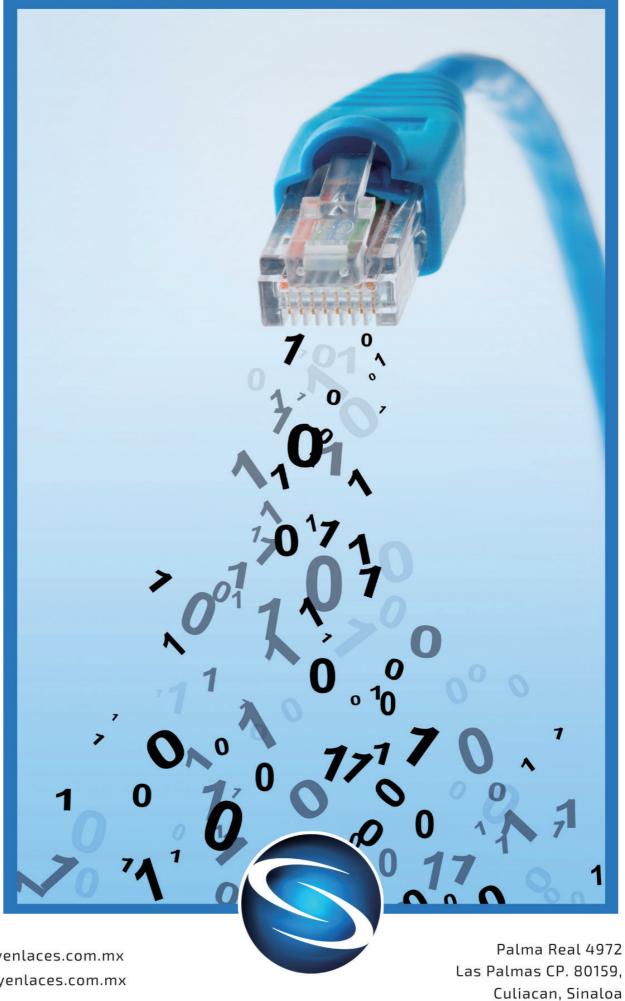
Con más de una década de experiencia en el mercado mexicano, en Tecno-Solutions nos enorgullecemos de ser líderes en soluciones BPO para Contact Center.











© (667) 7604951

info@sistemasyenlaces.com.mx

www.sistemasyenlaces.com.mx

(f) sistemasyenlaces

## SISTEMAS Y ENLACES REDES CONVERGENTES

#### **CULTURA SYE**

En Sistemas y Enlaces buscamos la excelencia hasta convertirla en un modo de vida, transformándola en nuestra Cultura. La Cultura SYE nos impulsa a buscar la calidad hasta el grado de perseguir la belleza estética de nuestros trabajos.

## EL MEJOR ASESORAMIENTO EN COMUNICACIONES PARA TU EMPRESA.



No vendemos cajas, vendemos soluciones y contamos con el respaldo de las mejores marcas



### ENSENADA

Tel: (646) 178-31-01 ventas.ensenada@agenciaarjona.com.mx Blvd. Teniente Azueta #106, Recinto Portuario 22800, Ensenada, B.C.

### LA PAZ

Tel: (612) 122-33-33 ventas.lapaz@ agenciaarjona.com.mx Mariano Abasolo #2420, Col. El Manglito 23060, La Paz, B.C.S.

### COMONDÚ

Tel: (613) 132-65-87
ventas.comondu@
agenciaarjona.com.mx
KM 213 carr. la paz insurgentes
23620, Col.Vargas
Cd. Const., B.C.S.

## CABO SAN LUCAS

Tel: (624) 143-69-51 ventas.loscabos@ agenciaarjona.com.mx Av. Fco. Villa Zona Centro 23469, Cabo San Lucas, B.C.S.





# AUDIONEZ CENTRO AUDIOLÓGICO

¿QUIERES ESCUCHAR MEJOR?

Estudio Audiológico y Programación de Auxiliar Auditivo

Comprometidos con la detección temprana y diagnóstico de la perdida auditiva.

Avenida Rafael Buelna 198, Hacienda Las Cruces, Consultorio 605 82126 Mazatlán

(669) 994-4595

### 十 1 1 4. Personalización de la experiencia del cliente La personalización es una de las formas más rado. Al adaptar tus comunicaciones, ofertas y experiencias a las preferencias individuales de cada cliente, demuestras que conoces y aprecias su lealtad. Esto aumenta la probabilidad de que el cliente se mantenga fiel a la marca y la recomiende a otros. Utiliza los datos de compra y comportamiento de tus clientes para ofrecer recomendaciones promociones específicas. La tecnología, como el análisis de datos y la inteligencia artificial, puede ayudarte a crear experiencias más personaliza-





#### 5. Pedir y valorar las opiniones de los clientes

Involucrar a tus clientes en el proceso de toma conectados con tu marca. Pedir su opinión sobre nuevos productos, servicios o incluso sobre su experiencia de compra les da un sentido de pertenencia y demuestra que valoras su perspectiva. Los clientes que sienten que su voz es escuchada tienen más probabilidades de recomendar la marca a otros.

Crea encuestas o invita a los clientes a participar en grupos de enfoque o pruebas de productos. Agradece y reconoce públicamente sus sugerencias, mostrando cómo han influido en las decisiones de la marca.

Transformar a los clientes en embajadores de marca requiere un enfoque estratégico que combine un servicio excepcional, programas de recompensas, personalización y una conexión activa a través de redes sociales y su participación directa. Al implementar estas cinco estrategias, no solo fortalecerás la lealtad de tus clientes, sino que también crearás una red de promotores naturales que ayudarán a expandir tu marca de



#### TU PROYECTO, NUESTRA PASIÓN

construimos tus sueños de principio a fin



Márquez de león entre Gómez farrias y Altamirano, La Paz, Mexico, 23000

612 161 9007 📞









#### MICROXIDE®

#### MICROCLEAN®

#### **AGROCLEAN®**

#### **BIOASEPTIK®**

Elimina microorganismos a niveles superiores al 99.999%.

Desinfectante altamente efectivo y que no requiere enjuague.

Un sanitizante de vanguardia y de alta estabilidad elaborado a base de sales cuaternarias de amonio de última generación.

Un detergente y biodispersante con una doble capacidad: **limpieza** profunda y reducción de microorganismos.



AFERNANDEZ@MICROPRIME.MX





+52 (442) 467-4252





## TU SALUD EN NUESTRAS MANOS













(664) 688-0628 info@unifa.com.mx

Av. González Ortega No. 938, Esquina con Calle Salvador Díaz Mirón 4ta, Zona Centro, 22000, Tijuana, B.C.



#### CON TALENTO ESPECIALIZADO, TECNOLOGÍA AVANZADA Y ENFOQUE EN CALIDAD, DATO SLOVENIA-MÉXICO LIDERA LAS INSTALACIONES INDUSTRIALES Y SE POSICIONA COMO UN ACTOR GLOBAL EN CRECIMIENTO.



#### INVOLUCRADO EN PROYECTOS DE ALTO IMPACTO PARA PLANTAS **AUTOMOTRICES DE RENOMBRE MUNDIAL**











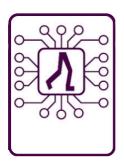




## TU PAZ FINANCIERA, NUESTRA MISIÓN LA COBRANZA COMO UNA SOLUCIÓN, NO SOLO UNA GESTIÓN

#### **UN SERVICIO VERTICAL**

Ofrecemos una variedad de soluciones para crédito y cobranza abordando desafíos y retos específicos. Trabajamos juntos en la solución que mejor se adapte a tus necesidades como Institución.



Gestión Inteligente por cobranza I.A.



Visitas On Demand de Cobranza y Oculares



Call Center Tercerizado



Compra de Cartera



Reparadora de







asters.com.mx (667) 185-8339 (S) hola@asters.com.mx

/asterestudiocreativo

f / AsterEstudio MX

#### Corporativo 120

Blvrd Alfonso Zaragoza Maytorena 1980, Fraccionamiento Bonanza, 80020 Culiacán Rosales, Sin.